



***Sprawozdanie Zarządu z działalności
do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania
finansowego***

OPTeam S.A.

w pierwszym półroczu 2011 r.

Tajęcina, dnia 31 sierpnia 2011 roku

Spis treści

1. Organizacja Grupy Kapitałowej Emitenta.	3
2. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.	5
3. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.	6
4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Grupa Kapitałowa jest na nie narażona.	6
5. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	8
6. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników.	8
7. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu na dzień przekazania raportu.	9
8. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji Emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych Emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie).	9
9. Informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań.	10
10. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza.	10

1. Organizacja Emitenta.

Skład OPTeam S.A. (dalej Inwestor, Spółka) łącznie z podmiotem stowarzyszonym na koniec okresu sprawozdawczego przedstawiał się następująco:

Nazwa	Siedziba	Udział OPTeam S.A. w kapitale zakładowym (%)	UWAGI
OPTeam S.A.	Rzeszów	Inwestor	-
Centrum Rozliczeń Elektronicznych Polskie ePłatności S.A. – jako podmiot stowarzyszony	Rzeszów	50%	Spółka została zawiązana w dniu 18 stycznia 2010 r. i zarejestrowana przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 21 stycznia 2010 r.

Konsolidacją nie jest objęta spółka powiązana Centrum Rozliczeń Elektronicznych Polskie ePłatności S.A. (dalej PeP), której akcje wycenione są w cenie nabycia, w związku z posiadaniem przez OPTeam S.A. 40% głosów na Walnym Zgromadzeniu PeP. Spółka została zawiązana w dniu 18 stycznia 2010 r. i zarejestrowana przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 21 stycznia 2010 r.

Podstawowym przedmiotem działalności spółki Centrum Rozliczeń Elektronicznych Polskie ePłatności S.A. jest realizacja transakcji dokonywanych za pomocą kart płatniczych na terminalach POS. Usługa ta jest wykonywana wspólnie z Bankiem BPH, który pełni rolę agenta rozliczeniowego na podstawie Ustawy z dnia 24 sierpnia 2001r. o ostateczności rozrachunku w systemach płatności oraz Ustawy z dnia 12 września 2002 r. o elektronicznych instrumentach płatniczych.

Ponadto Spółka oferuje na terminalach możliwość sprzedaży doładowań GSM, obsługę programów lojalnościowych czy możliwość zapłaty za rachunki udostępniając w tym zakresie produkt Banku BPH – Transkasa.

W dniu 3 stycznia 2011 roku nastąpiło przejęcie przez Emitenta Spółki ELEKTRA oraz wykreślenie przejętej spółki z Krajowego Rejestru Sądowego. Przejęcie rozliczone zostało metodą nabycia. Spółka zależna ELEKTRA Sp. z o.o. z siedzibą w Rzeszowie powstała zgodnie z aktem notarialnym z dnia 27 grudnia 2004 roku. Spółka wpisana była do Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000225846. Podstawowym przedmiotem działalności ELEKTRA Sp. z o.o. była działalność w zakresie wdrażania oprogramowania do zarządzania przedsiębiorstwem klasy ERP oraz sprzedaży sprzętu komputerowego. Spółka OPTeam S.A., przed przejęciem, była właścicielem 554 udziałów Spółki ELEKTRA, co dawało 55,4% udział w głosach na Zgromadzeniu Wspólników oraz 55,4% udział w kapitale zakładowym. Właścicielem pozostałych 446 (44,6%) udziałów Spółki ELEKTRA był Pan Wacław Szary.

Emitent jest producentem i integratorem specjalistycznych systemów informatycznych opartych o technologie kart elektronicznych. Spółka specjalizuje się także w dostarczaniu i integracji zaawansowanych rozwiązań ICT związanych z szeroko rozumianym bezpieczeństwem danych, budowie sieci teleinformatycznych, centrów przetwarzania danych. oraz dostarczaniu i wdrażaniu systemów klasy ERP. Obszar działalności Emitenta obejmuje również integrację fiskalnych systemów sprzedaży.

Systemy kartowe

Emitent od wielu lat rozwija swój potencjał w zakresie systemów wykorzystujących karty elektroniczne, sukcesywnie rozbudowuje swoją ofertę produktową. Rozwiązania oferowane przez Emitenta obejmują systemy własne: Elektroniczną Legitymację Studencką OPTIcamp, Kartę Stałego Klienta OPTIcard, Kartę Korporacyjną OPTIpass oraz Elektroniczną Portmonetkę OPTIcash.

Główne funkcje systemów kartowych wdrażanych przez Emitenta obejmują m.in.:

- wizualną i elektroniczną identyfikację użytkowników,
- logowanie do komputerów,
- rozliczanie wydruków i kserokopii,
- dostęp do danych z systemów uczelnianych czy korporacyjnych,
- kontrolę dostępu i rozliczanie usług parkingowych,
- identyfikator biblioteczny,
- ankietowanie, testy i egzaminy,
- obsługę mikropłatności i płatności bezgotówkowych,
- podpis cyfrowy i szyfrowanie elektronicznych dokumentów,
- rejestrację czasu pracy.

Integracja rozwiązań ICT.

Istotnym obszarem działalności Emitenta jest dostarczanie i wdrażanie zaawansowanych systemów informatycznych. Obejmują one m. in.:

- dostarczanie kompleksowych rozwiązań w zakresie składowania i bezpiecznego przechowywania danych,
- realizację projektów rozbudowanych systemów łączności używanych do połączeń teletransmisyjnych,
- budowę kompleksowej struktury Centrum Przetwarzania Danych i wyposażanie ich w serwery, a także wdrażanie rozwiązań wirtualizacji środowiska serwerowego,
- wyposażenie firm w infrastrukturę ICT – systemy komputerowe oraz oprogramowanie

Integracja systemów do zarządzania przedsiębiorstwem klasy ERP

Emitent jest dostawcą oraz realizuje wdrożenia systemów do zarządzania przedsiębiorstwami klasy ERP. Spółka specjalizuje się we wdrożeniach systemów ERP w przedsiębiorstwach średnich i dużych. Oferta Emitenta w tym zakresie obejmuje wszystkie fazy wdrożenia systemu klasy ERP począwszy od prac konsultacyjnych (analiza przedwdrożeniowa, wybór systemu, projekt wdrożenia) do dostarczenia oprogramowania, wykonania jego modyfikacji lub uzupełnień, instalacji i szkoleń i asystę powdrożeniową.

Emitent dostarcza własne rozwiązania branżowe dla wdrażanych systemów ERP w zakresie:

- zarządzania projektami budowlanymi,
- wsparcia realizacji procesu produkcyjnego,
- elektronicznego obiegu dokumentów,
- zarządzania magazynem wysokiego składowania,
- realizacji zamówień, sprzedaży, obsługi serwisu i wielu innych procesów w Internecie (system B2B).

Fiskalne systemy sprzedaży

Emitent prowadzi również działalność w zakresie sprzedaży i serwisowania fiskalnych systemów sprzedaży. Obejmują one urządzenia fiskalne, sprzęt kasowo – komputerowy, urządzenia do przetwarzania kodów kreskowych, wagi oraz specjalistyczne oprogramowanie wspomagające procesy sprzedażowe.

Skład osobowy organów Emitenta na dzień przekazania raportu:

Rada Nadzorcza:

Janusz Bober	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wiesław Roman Zaniewicz	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Janusz Gajdek	Sekretarz Rady Nadzorczej
Marcin Lewandowski	Członek Rady Nadzorczej
Adam Leda	Członek Rady Nadzorczej

Zarząd:

Andrzej Pelczar	Prezes Zarządu
Bogdan Niziołek	Wiceprezes Zarządu
Wacław Szary	Wiceprezes Zarządu

Prokurenci:

Ryszard Woźniak	Prokura łączna (od dnia 12.07.2011 r.)
-----------------	--

W trakcie okresu sprawozdawczego nastąpiły zmiany w składzie osobowym organów nadzorujących i zarządzających. W dniu 28.06.2011 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Emitenta dokonało wyboru Rady Nadzorczej na kolejną, trzecią kadencję. W tym też dniu nowo powołana Rada Nadzorcza wybrała nowy skład Zarządu Spółki trzeciej kadencji (zmiany w organach Emitenta wg zestawienia jn.).

W okresie objętym sprawozdaniem w skład Zarządu OPTeam S.A. wchodzili;

Janusz Bober	Prezes Zarządu - do 28.06.2011
Andrzej Pelczar	Prezes Zarządu - od 28.06.2011, Wiceprezes Zarządu - do 28.06.2011
Wacław Szary	Wiceprezes Zarządu - od 28.06.2011
Bogdan Niziołek	Wiceprezes Zarządu - od 28.06.2011

W okresie objętym sprawozdaniem w skład Rady Nadzorczej OPTeam S.A. wchodzili:

Janusz Bober	Przewodniczący Rady Nadzorczej – od 28.06.2011
Wiesław Zaniewicz	Przewodniczący Rady Nadzorczej – do 28.06.2011, Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej – od 28.06.2011
Aleksander Bobko	Sekretarz Radu Nadzorczej – do 28.06.2011
Janusz Gajdek	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej - do 28.06.2011 Sekretarz Radu Nadzorczej – od 28.06.2011
Grzegorz Leszczyński	Członek Rady Nadzorczej - do 28.06.2011
Marcin Lewandowski	Członek Rady Nadzorczej
Adam Leda	Członek Rady Nadzorczej – od 28.06.2011

2. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Dnia 21 grudnia 2010 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy OPTeam S.A. podjęło uchwałę nr 5 w sprawie połączenia Spółki OPTeam S.A. ze spółką zależną ELEKTRA Spółka z o.o z siedzibą w Rzeszowie.

Połączenie zostało dokonane zgodnie z art. 492 § 1 pkt 1 ksh (łączenie się przez przejęcie) przez przeniesienie na OPTeam S.A., jako Spółkę Przejmującą całego majątku ELEKTRA Sp. z o.o., jako Spółki Przejmowanej w zamian za akcje, które Spółka Przejmująca wydała wspólnikowi Spółki Przejmowanej.

Wydanie akcji na rzecz wspólnika Spółki Przejmowanej nastąpiło w dniu dokonania połączenia Spółek uczestniczących włączeniu, zgodnie z postanowieniami art. 493 § 2 ksh (Dzień Połączenia). Jednostka dominująca posiadała akcje własne, nabyte zgodnie z art. 362 ksh, które zostały wydane w ramach łączenia Spółek na rzecz wspólnika Spółki Przejmowanej. W związku z powyższym, stosownie do art. 515 § 1 ksh, połączenie Spółek zostało przeprowadzone bez podwyższenia kapitału zakładowego Spółki Przejmującej.

Spółka Przejmująca kontrolowała już przed połączeniem Spółkę Przejmowaną w rozumieniu art. 4 pkt. 4 Ustawy z dnia 16 lutego 2007 roku o ochronie konkurencji i konsumentów (Dz. U. 2007, nr 50, poz. 331 z późn. zm.), w związku z tym, na podstawie art. 14 ust. 5 cytowanej ustawy, nie było wymagane uzyskanie zgody na koncentrację.

Dnia 3 stycznia 2011 roku zostało zarejestrowane połączenie Spółek w Krajowym Rejestrze Sądowym. Sąd Rejonowy w Rzeszowie wydział XII Gospodarczy KRS wydał postanowienie o wpisie do rejestru przedsiębiorców połączenie Emitenta (Spółka Przejmująca) ze spółką ELEKTRA Sp., z o.o. z siedzibą w Rzeszowie (Spółka Przejmowana). W tym samym dniu spółka ELEKTRA Sp. z o.o. została wykreślona z Krajowego Rejestru Sądowego.

W związku z zakończeniem połączenia ze spółką ELEKTRA Sp. z o.o. dokonane zostały zmiany w strukturze organizacyjnej Emitenta. Do funkcjonujących wcześniej departamentów dodano nowy „Departament Systemów ERP”, zajmujący się wdrożeniami i budową produktów własnych z zakresu systemów ERP

Utworzono również nowe terytorialne jednostki organizacyjne o zasięgu regionalnym (oddziały) w Warszawie, Lublinie i Krakowie.

3. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

Emitent informuje, że w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Emitent ani jednostka od niego zależna nie zawierały z podmiotami powiązanymi transakcji na innych warunkach niż rynkowe.

4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Emitent jest na nie narażony.

4.1. Ryzyko związane z wpływem sytuacji makroekonomicznej na działalność Emitenta.

Sytuacja finansowa Emitenta jest uzależniona od sytuacji ekonomicznej w Polsce i na świecie. Na wyniki finansowe uzyskiwane przez Spółkę mają wpływ: tempo wzrostu PKB, poziom inflacji, stopa bezrobocia oraz polityka fiskalna i monetarna państwa jak również zmiany poziomu konsumpcji. Te czynniki silnie wpływają na poziom zakupów produktów branży IT. Istnieje ryzyko, iż w przypadku długotrwałego pogorszenia sytuacji gospodarczej w Polsce lub na świecie, wystąpienia spadku popytu konsumpcyjnego lub zastosowania instrumentów polityki gospodarczej państwa negatywnie wpływających na pozycję rynkową Spółki, realizowane przez nią wyniki finansowe mogą ulec pogorszeniu.

Działalność Emitenta w perspektywicznych sektorach gospodarki oraz dywersyfikacja produktowo–rynkowa powinny ograniczyć ewentualne niekorzystne tendencje makroekonomiczne.

4.2. Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów.

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dalsza działalność Emitenta jest uzależniona w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez niego produktach i usługach, najnowszych rozwiązań technologicznych.

Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, iż produkty oferowane przez Emitenta staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią wpływów spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Ponadto istnieje ryzyko, iż nowe rozwiązania technologiczne, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracował Emitent, nie osiągną oczekiwanych parametrów, co miałooby negatywny wpływ na zdolność Emitenta do odzyskania poniesionych nakładów.

Inwestor nieustannie analizuje pojawiające się na rynku nowe trendy w zakresie rozwoju technologii informatycznych i produktów oraz możliwych sposobów ich wykorzystania jak również nawiązuje i utrzymuje relacje handlowe z głównymi odbiorcami. W oparciu o te relacje prowadzone są szkolenia kadry we wdrażaniu nowych rozwiązań. Inwestor dba o zachowanie wysokiego poziomu technologicznego rozwiązań własnych.

4.3. Ryzyko wynikające z konsolidacji branży.

Procesy konsolidacyjne w branży informatycznej prowadzą do umocnienia pozycji rynkowej kilku największych podmiotów, co ogranicza możliwość rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw rynku ICT. Najsilniejsze krajowe firmy dążą do przejęcia firm słabszych, szczególnie z sektora małych i średnich przedsiębiorstw, obsługujących niszowe segmenty rynku informatycznego. Dzięki temu największe podmioty poszerzają swoje kompetencje lub uzyskują dostęp do nowych grup odbiorców. W sytuacji znacznego nasilenia działań konsolidacyjnych, Emitent może utracić pozycję rynkową, co może doprowadzić do spadku poziomu przychodów ze sprzedaży i wyników finansowych Spółki.

Zarząd Emitenta oczekuje dynamicznego rozwoju działalności w efekcie zakończonych i prowadzonych prac rozwojowych. Ukończona w 2010 budowa Centrum Projektowego Nowoczesnych Technologii OPTeam S.A. w Tajęcinie (obecnie siedziba Spółki), prowadzone i planowane prace rozwojowe w zakresie nowych produktów własnych, budowa nowych kompetencji w zakresie specjalistycznych usług powinny skutkować zmianą profilu sprzedaży Spółki w kierunku większego udziału w sprzedaży produktów własnych i specjalistycznych usług. Spółka rozpoczęła również ekspansję terytorialną otwierając 3 nowe oddziały w Warszawie, Lublinie i Krakowie. Jej celem jest dotarcie do nowych klientów z pełną ofertą Spółki, Emitent nie wyklucza również realizowanie przejęć mniejszych podmiotów branżowych w celu poszerzenia oferty i zakresu działania.

Działania te mają skutkować w najbliższych latach poprawą rentowności sprzedaży i wzrostem skali działania co przełoży się na zwiększenie atrakcyjności inwestycyjnej Emitenta.

4.4. Ryzyko konkurencji.

Wejście Polski do Unii Europejskiej spowodowało pojawienie się nowych graczy w sektorze działalności Emitenta prowadzących działalność na skalę międzynarodową. Podmioty te nie są jednak głównymi konkurentami Emitenta. Ze względu na lepszą znajomość rynku krajowego, firmy polskie bardziej zagrażają jego pozycji konkurencyjnej. Istnieje ryzyko nasilenia konkurencji w segmentach działalności Emitenta, co w przypadku niewystarczająco szybkiej reakcji ze strony Inwestora może doprowadzić do utraty pozycji na rynku, spadku wysokości osiąganych przychodów ze sprzedaży i wyników finansowych.

Należy zwrócić szczególną uwagę na fakt, iż poprzez posiadanie liczego grona stałych partnerów handlowych oraz bardzo elastycznego procesu produkcji i implementacji systemów, jak również ze względu na przyjętą strategię rozwoju, Emitent w znacznym stopniu powinien ograniczyć skutki nasilenia działań konkurencji na rynkach jego działalności.

4.5. Ryzyko związane ze zmianą warunków handlowych przez dostawców.

W obszarze integracji systemów informatycznych Emitent jest dostawcą urządzeń i technologii od producentów, których można uznać za światowych liderów rynku. Siła przetargowa tych podmiotów jest często nieporównywalnie większa niż Emitenta, a warunki współpracy z odbiorcami są zazwyczaj ustalane centralnie i nie podlegają negocjacjom. Z praktyki Emitenta wynika, że niekorzystna zmiana warunków współpracy z dostawcami urządzeń i technologii nie może w pełni zostać odzwierciedlona w warunkach współpracy pomiędzy Spółką a odbiorcami. Może to skutkować pogorszeniem rentowności oraz płynności Spółki, mimo prowadzonej polityki dywersyfikacji dostawców.

4.6. Ryzyko związane z projektami informatycznymi realizowanymi przez Emitenta.

Przedmiotem działalności Emitenta jest świadczenie usług informatycznych, w szczególności w zakresie systemów wykorzystujących technologie kart elektronicznych, oprogramowania dla terminali płatniczych oraz integracji zaawansowanych rozwiązań informatycznych.

Umowy zawierane pomiędzy Emitentem a klientami, zakładają realizację przez Inwestora określonych działań składających się na projekt informatyczny. W ramach pojedynczego projektu informatycznego niezbędne jest właściwe współdziałanie zespołu projektowego wywodzącego się ze Spółki oraz oddelegowanych pracowników po stronie nabywcy usług.

To generuje określone ryzyko popełnienia błędu ludzkiego. Z jednej strony to dotyczy niewłaściwego zdefiniowania warunków i okoliczności świadczonych usług przez zespół nabywcy usług, z drugiej zaś niewłaściwego podejścia kadry Emitenta. Rezultatem może być niedostarczenie właściwego rozwiązania nabywcy usług. Może to skutkować ponoszeniem przez niego strat i w konsekwencji podniesieniem roszczeń odszkodowawczych przeciwko Emitentowi, przedłużaniem zaangażowania w projekt informatyczny, opóźnianiem płatności. Takie kroki mogą negatywnie wpływać na sytuację Emitenta.

Minimalizacja tego czynnika ryzyka wynika ze stosowania szczegółowych procedur kontrolnych oraz każdorazowego specyfikowania wymagań kontrahenta na piśmie.

4.7. Instrumenty finansowe w zakresie ryzyka cen, kredytowego i innych.

Spółka nie jest narażona w sposób istotny na ryzyko związane z instrumentami finansowymi, ponieważ głównymi instrumentami finansowymi na dzień 30 czerwca 2011 roku były środki pieniężne w walucie polskiej, należności, oraz akcje w spółce Polskie ePłatności S.A.

5. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Emitent informuje, że w okresie sprawozdawczym nie toczyły się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których pojedyncza lub łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

6. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników.

Spółka nie publikowała prognoz na rok 2011.

7. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu na dzień przekazania raportu.

Zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, następujący akcjonariusze posiadają bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki OPTeam S.A., w tym:

- na dzień przekazania raportu tj. 31.08.2011 roku,
- na dzień publikacji poprzedniego raportu tj. 16.05.2011 r (za I kwartał 2011).

Akcjonariusze	Liczba akcji i głosów na WZA 31.08.2011	% udział w kapitale zakładowym i w ogólnej liczbie głosów na WZA 31.08.2011	Liczba akcji i głosów na WZA 16.05.2011	% udział w kapitale zakładowym i w ogólnej liczbie głosów na WZA 16.05.2011
Janusz Bober	1 375 000	18,84 %	1 375 000	18,84 %
Andrzej Pelczar	1 375 000	18,84 %	1 375 000	18,84 %
Ryszard Woźniak	1 375 000	18,84 %	1 375 000	18,84 %
Wacław Irzeński	1 375 000	18,84 %	1 375 000	18,84 %
Wacław Szary	399 666	5,47 %	399 666	5,47 %
IDEA TFI S.A.	411 039	5,63 %	411 039	5,63 %
SUPERNOVA Fund S.A.	661 854	9,07 %	661 854	9,07 %

Struktura akcjonariatu uaktualniana jest na podstawie formalnych zawiadomień od akcjonariuszy posiadających co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki.

W okresie od przekazania raportu za rok 2010 r., tj. od dnia 16.05.2011 r. do dnia 31.08.2011 r. nie wystąpiły zmiany w strukturze znacznych pakietów akcji emitenta.

8. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji Emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych Emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie).

Zmiany w stanie posiadania akcji OPTeam S.A. przez członków Zarządu Spółki OPTeam S.A. w drugim kwartale 2011 roku i na dzień przekazania raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Stan na 31.08.2011 r.

Akcjonariusze	Liczba akcji i głosów na WZA	% udział w kapitale zakładowym i w ogólnej liczbie głosów na WZA
Janusz Bober – Przewodniczący Rady Nadzorczej	1 375 000	18,84 %
Andrzej Pelczar – Prezes Zarządu	1 375 000	18,84 %

Ryszard Woźniak - Prokurent	1 375 000	18,84 %
Wacław Szary – Wiceprezes Zarządu	399 666	5,47 %

W okresie od publikacji raportu za pierwszy kwartał 2011 roku, tj. od dnia 16 maja.2011 r. do dnia 31 sierpnia 2011 roku nie wystąpiły zmiany procentowe w stanie posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.

9. Informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań.

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu nie występują zdarzenia i informacje mające istotny wpływ na sytuację kadrową, majątkową i finansową Spółki. Emitent na bieżąco realizuje zaciągnięte zobowiązania.

10. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza.

Emitent nie wskazuje czynników, które miałyby istotny wpływ na wyniki OPTeam S.A. w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza.

Zarząd OPTeam S.A.

- 1) Andrzej Pelczar – Prezes Zarządu
- 2) Bogdan Niziołek – Wiceprezes Zarządu
- 3) Wacław Szary – Wiceprezes Zarządu