

Tajęcina, dnia 21 marca 2011 r.

Szanowni Państwo,

po raz pierwszy mam zaszczyt przedstawić Państwu raport roczny z działalności spółki OPTeam S.A. i Grupy Kapitałowej OPTeam S.A. oraz zaprezentować perspektywy rozwoju w 2011 r.

Rok 2010 był dla Spółki czasem szczególnym. Z sukcesem zakończyliśmy realizację kilku kluczowych projektów inwestycyjnych, które dają Spółce nowe perspektywy wzrostu. Pozwolę sobie je pokrótce przedstawić.

W styczniu 2010 r., wraz z Polską Wytwórną Papierów Wartościowych w Warszawie, założyliśmy Centrum Rozliczeń Elektronicznych Polskie ePłatności. Spółka ta zajmuje się autoryzacją i rozliczaniem płatności realizowanych z wykorzystaniem kart płatniczych. Kapitał akcyjny powołanego 'joint-venture' wyniósł 24,384 tys. zł. OPTeam S.A. objęła 50% akcji Spółki w zamian za aport w postaci zorganizowanej części przedsiębiorstwa – Centrum Rozliczeniowego OPTeam. W ten sposób pozyskaliśmy finansowanie dla projektu, którego realizację rozpoczęliśmy w 2008 r. Zyskaliśmy też partnera biznesowego, wnoszącego do przedsięwzięcia poważną wartość dodaną. Zarząd OPTeam oczekuje, że w najbliższych latach ta inwestycja przyniesie nam znaczący zwrot kapitału. Jestem przekonany, że uzupełnienie naszych kompetencji biznesowych o usługi w zakresie rozliczeń płatności elektronicznych znakomicie wesprze dotychczasową ofertę Spółki z zakresu systemów kart elektronicznych, pozwoli Spółce zaistnieć w nowym, atrakcyjnym segmencie usług finansowych, co w konsekwencji korzystnie wpłynie na wzrost rentowności OPTeam S.A. i Spółki Polskie ePłatności S.A..

Drugim zrealizowanym w 2010 r. zadaniem inwestycyjnym była budowa Centrum Projektowego Nowoczesnych Technologii OPTeam (CPNT) w Tajęcinie k. Rzeszowa. CPNT to kompleks biurowo-produkcyjny o pow. 3.200 m² zlokalizowany na terenie Podkarpackiego Parku Naukowo-Technologicznego „Aeropolis” (Dolina Lotnicza, Specjalna Strefa Ekonomiczna EURO PARK Mielec). W CPNT skupiliśmy wszystkie działy technologiczne Spółki oraz zbudowaliśmy duże Centrum Przetwarzania Danych (Data Center) między innymi dla potrzeb zdalnego udostępniania naszych aplikacji. Skoncentrowanie działów technologicznych w jednym miejscu, stworzenie dużego centrum hostingowego i wdrożenie technologii pracy grupowej dały nam warunki do rozwoju nowej generacji innowacyjnych produktów z zakresu systemów kartowych oraz przyspieszyły rozwój kompetencji w szeroko rozumianym obszarze bezpieczeństwa danych. Na inwestycję, której łączny koszt wyniósł 16.119 tys. zł, Spółka pozyskała dotację inwestycyjną w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w wysokości 8.989 tys. zł. W wyniku tej i pozostałych inwestycji majątek trwały netto Spółki OPTeam S.A. w 2010 r. wzrósł o **14.362 tys. zł**, tj. o **99,6%** wobec stanu na koniec 2009 r.

W sierpniu 2010 r., w wyniku publicznej emisji akcji serii D, OPTeam S.A. pozyskała 5.440 tys. zł. W dniu 11 października 2010 r. akcje Spółki zadebiutowały na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Udany debiut był zwieńczeniem naszych wysiłków, podejmowanych od 2008 r. w celu wprowadzenia Spółki na warszawski parkiet. Tego dnia dla OPTeam zaczął się nowy etap pracy i rozwoju – jako spółki giełdowej. Pozyskaliśmy kapitał niezbędny do sfinansowania projektów inwestycyjnych. Wzrósł prestiż i rozpoznawalność Spółki, co w najbliższym czasie znajdzie odzwierciedlenie w osiągniętych wynikach. Wzrosły nasze możliwości pozyskiwania dużych projektów i ich realizacji. Mamy również otwartą drogę do pozyskiwania dalszych środków na szybszy rozwój. Jestem przekonany, że wprowadzając Spółkę na Giełdę podjęliśmy trafną decyzję, a w przyszłości będziemy efektywnie wykorzystywać wszystkie możliwości wynikające ze statusu spółki giełdowej.

W 2010 r., we współpracy z Zarządem Elektry, spółki zależnej OPTeam S.A., rozpoczęliśmy proces łączenia obydwu podmiotów. Elektra Sp. z o.o. specjalizowała się we wdrożeniach systemów do zarządzania klasy ERP. Celem połączenia było zbudowanie wspólnej oferty dla rynku przedsiębiorstw i pozyskiwanie większych kontraktów. Proces integracji obydwu spółek zakończył się 3 stycznia 2011 r.

Pomimo tego, że w 2010 r. koniunktura rynkowa nie sprzyjała branży IT, Grupa OPTeam zanotowała wzrost na poziomie operacyjnym. Przychody ze sprzedaży produktów i usług wyniosły **59 057 tys. zł** i były o **4,84 %** wyższe od przychodów ze sprzedaży w 2009 r. . Korzystne zmiany widać również w relacji kosztów do przychodów, co wynika z ograniczenia kosztów operacyjnych. Dodatnia dynamika sprzedaży, redukcja kosztów operacyjnych, a także niższe obciążenia podatkiem dochodowym jednostki dominującej (w wyniku zwolnienia z podatku dochodowego działalności prowadzonej od sierpnia 2010 r. w SSE), pozwoliły Grupie Kapitałowej wypracować w 2010 r. 2 074 tys. zł zysku netto, , z czego zysk netto przypadający akcjonariuszom OPTeam S.A. wyniósł **1 860 tys. zł**. W porównaniu do 2009 r. odnotowaliśmy **36,66% wzrost**.

Projekty inwestycyjne, które udało nam się zrealizować, stanowią podstawę dla dynamicznego rozwoju OPTeam w 2011r. i w kolejnych latach. Zamierzamy skoncentrować nasze wysiłki na najbardziej rentownych produktach i usługach, co powinno przełożyć się na wzrost zysku. Za najbardziej obiecujące obszary biznesowe uważamy segment systemów kartowych (elektroniczna identyfikacja, funkcje kampusowe, mikropłatności) wdrażanych w szkołach wyższych, ponadpodstawowych, dużych instytucjach i przedsiębiorstwach, sieciach handlowych, a także segment specjalistycznych rozwiązań do zarządzania przedsiębiorstwami (ERP) oraz zaawansowanych usług integracji systemów ICT dla rynku energetyki i gazownictwa.

W imieniu Zarządu, chciałbym serdecznie podziękować Państwu, naszym Akcjonariuszom, za zaufanie i wsparcie, którym obdarzyliście Spółkę. Będziemy się starali sprostać Waszym oczekiwaniom i jestem przekonany, że nie zawiedziemy Państwa zaufania. Dziękuję również Pracownikom całej Grupy Kapitałowej OPTeam za wysiłek i zaangażowanie w trakcie całego minionego roku.

Z wyrazami szacunku,

Janusz Bober
Prezes Zarządu OPTeam S.A.