

Tajęcina, dnia 15.03.2016 r.

List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

oddaję do waszej dyspozycji raport roczny opisujący wyniki finansowe oraz najważniejsze dokonania spółki OPTeam S.A. w 2015 r. Zakończyliśmy go notując 79,7 mln zł przychodów oraz 2,4 mln zł zysku netto. Choć wartości te są nieco niższe, niż zanotowane w poprzednim roku, to biorąc pod uwagę wymagające warunki rynkowe, sukcesy w realizacji strategii, poprawę kluczowych wskaźników rentowności i dobrą sytuację finansową spółki, Zarząd ocenia miniony rok za udany.

Naszym celem jest taka zmiana profilu sprzedaży, która zapewni nam w kolejnych okresach wzrosty w najbardziej rentownych i perspektywicznych obszarach. Chodzi tu o integrację systemów oraz sprzedaż produktów i usług własnych z wykorzystaniem nowoczesnych rozwiązań ICT, zwłaszcza w oparciu o własną infrastrukturę i Data Center. Dlatego cieszy wzrost udziału sprzedaży towarów i usług w całości przychodów (do 52%), kosztem przychodów ze sprzedaży towarów.

Realizacja takiej strategii przekłada się też na wzrost osiągniętych marży. Rentowność sprzedaży netto w 2015 r. wyniosła 3,1% wobec 3,0% przed rokiem i 2,7% dwa lata temu. Rentowność EBITDA wzrosła do 7,9% wobec 7,1% przed rokiem i 6,8% w 2013 r. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto był nieco niższy niż w poprzednim roku (3,5% wobec 3,7%), ale nadal wyższy niż w 2013 r. (3,1%).

W zeszłym roku zanotowaliśmy też zdrowe przepływy pieniężne. Dzięki wysokim i pozytywnym przepływom z działalności operacyjnej mogliśmy równocześnie wypłacić dywidendę, utrzymać wskaźniki zadłużenia na bezpiecznych poziomach i finansować prace rozwojowe istotne dla przyszłego rozwoju.

W poprzednim roku doszło też zmian w strukturze naszych klientów. Nadal najważniejszym odbiorcą naszych rozwiązań jest sektor przedsiębiorstw (z udziałem na poziomie ponad 44% wszystkich przychodów, podobnie jak przed rokiem). Nie zmienił się też znacząco udział sprzedaży do energetyki (22,3% wobec 23,4% przed rokiem). Z 23% o 16,4% spadł natomiast udział segmentu edukacji. Większą wagę w naszych przychodach miały za to kontrakty z administracją państwową – ich udział wzrósł z 8,9% do 16,6%.

Bardzo ważnym aktywem OPTeam pozostaje pakiet udziałów spółki Polskie ePłatności. Jak informowaliśmy, w procesie który ma na celu wykupienie pozostałych udziałów współpracujemy z funduszem Innova Investments LLC. To bardzo silny i doświadczony partner finansowy z którym chcemy współpracować również w przyszłości przy dalszym rozwoju tej spółki. O wszystkich postępach negocjacji dot. tej sprawy będziemy informować Państwa na bieżąco.

Szanowni Państwo,
zachęcamy do uważnej lektury raportu rocznego OPTeam S.A. Chciałbym w tym miejscu, podziękować naszym Akcjonariuszom za zaufanie, a wszystkim pracownikom – za ciężką i owocną pracę w trakcie całego roku.

Z wyrazami szacunku

Wacław Szary,

Prezes Zarządu OPTeam S.A.